

CP Pumpen AG est une entreprise internationale dont le site de production se trouve en Suisse et qui possède des filiales en Allemagne, en France, en Thaïlande, en Corée du Sud et aux États-Unis. Afin de servir ses clients rapidement et efficacement, CP Pumpen dispose en outre de bureaux commerciaux en Espagne et est représentée dans plus de 70 pays.

Les pompes centrifuges CP, réputées pour leurs qualités et leurs efficacités, sont utilisées dans le monde entier dans les industries suivantes : chimie, pharmacie, pétrochimie, biotechnologie et agroalimentaire.

Pour renforcer notre équipe de vente de CP Pompes SAS en France, nous recherchons un(e)

## Area Sales Manager/Ingénieur de vente h/f (100%) motivé(e), autonome, fiable

### Vos tâches

Après la phase de formation, vous vous occupez de manière autonome de la zone de vente convenue, de l'établissement des offres au traitement des cas de garantie, en passant par le traitement des commandes. Vous planifiez également toutes les activités de vente et les mettez en œuvre de manière efficace.

En tant que Area Sales Manager, vous entretenez des contacts avec vos partenaires et développez les relations avec les clients et les grands comptes existants et futurs. En outre, vous assistez vos clients dans le choix et la définition des pompes, tant sur le plan technique que commercial, en établissant 'une offre adaptée aux besoins. Vous êtes capable de convaincre, en tant que conseiller compétent, notamment en cas de problèmes complexes de transport de liquides.

### Votre profil

En tant que Area Sales Manager, vous devez coacher et soutenir avec succès les distributeurs partenaires ; et fournir un service irréprochable aux clients. Vous disposez d'une formation technique de base avec de solides connaissances dans le génie des procédés ou la construction mécanique ; ainsi que de quelques années d'expérience dans la vente, idéalement dans la technique des procédés ou dans une branche similaire.

Vous devez en outre avoir le goût et la flexibilité nécessaires pour les déplacements correspondants (environ 60% du temps) et de bonnes connaissances en informatique, en particulier en ERP et CRM. Nous exigeons des connaissances sûres en français et un très bon niveau d'anglais, toute autre langue étant un avantage. Vous avez en outre la capacité de vous déplacer avec aisance et professionnalisme chez différents clients et vous êtes capable de conclure des affaires.

### Notre offre

Nous vous proposons de vous investir dans une entreprise suisse de renommée mondiale, ancrée dans un marché stable et un secteur dynamique. La culture d'entreprise se caractérise par des relations ouvertes et respectueuses et par des hiérarchies horizontales.

Vos idées et innovations sont les bienvenues. Nous vous offrons une rémunération conforme au marché ainsi que des avantages salariaux attrayants. Lorsque vous n'êtes pas chez les clients, vous travaillez depuis votre bureau à domicile.

Vous voulez faire la différence par votre travail ? Alors envoyez-nous votre dossier complet par e-mail à [recruiting@cp-pumps.com](mailto:recruiting@cp-pumps.com). Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature.

En cas de questions sur le contenu, Monsieur Simon Bolliger, Directeur Générale de CP Pompes SAS, se tient à votre disposition au numéro de téléphone +41 62 746 85 59. Pour toute question relative à la procédure de candidature, veuillez-vous adresser à Madame Elisabeth Müller.

CP Pumpen AG, Elisabeth Müller, responsable des ressources humaines, Im Brühl, CH-4800 Zofingen  
+41 62 746 85 08. [www.cp-pumps.com](http://www.cp-pumps.com)